



●ガバナー 成田 秀治 ●会長 西尾 和樹 ●幹事 慶徳 拓也 ●コミュニケーション委員長 吉田 立盛

ホームページ：http://www.hi-net.ne.jp/~hsrclub/ Email：hsrclub-2830@cd.hi-net.ne.jp

Facebook ページ：https://www.facebook.com/hachinoheminamirc/

Facebook ページに「いいね！👍」をお願いします。

RI 第 2830 地区ホームページ：http://www.rotary-aomori.org/2020/

## 第2182回例会記録

《会員増強委員会担当例会》

2021年8月5日(木)

点鐘 12：30

レポート No. 1614

## 四つのテスト

言行はこれに照らしてから

- 1) 真実か どうか
- 2) みんなに公平か
- 3) 好意と友情を深めるか
- 4) みんなのためになるか どうか



伊藤職業奉仕委員長

## 《会長要件》西尾会長



みなさん、こんにちは。今年度も早いもので2ヶ月目に入りました。7月は、クラブ協議会やガバナー公式訪問など、今年度がスタートしましたよ、という例会の月でした。いよいよ、8月からは、それぞれのプログラムが活動を本格化していきます。

今月8月は、会員増強・新クラブ結成推進月間です。2015年1月のRI理事会は、8月を重点分野である「会員増強・新クラブ結成推進月間」としました。ロータリアン、クラブ、地区が新会員の勧誘とロータリーの新クラブ結成に焦点を当てて活動する月間とされています。先週のガバナー公式訪問の際には、成田ガバナーより、地区会員数は、1099名、というお話がありました。また、八戸南クラブ、前年度会員数35名いたので、ぜひ、そこを目標に取り組んでほしいというお話もありました。

本日は、会員増強委員会担当例会、西村委員長にお願いしております。新しいクラブのリーフレットを作成していただきました。今日は、ここで、あらためて、ロータリーに毎月掲載されているロータリーの目的について、ご紹介させていただきます。

ロータリーの友6ページ、ロータリーの目的

ロータリーの目的は、意義ある事業の基礎として奉仕の理念を奨励し、これを育むことにある。具体的には、次の各項を奨励することにある。第1 知り合いを広めることによって奉仕の機会とすること

第2 職業上の高い倫理基準を保ち、役立つ仕事はすべて価値あるものと認識し、社会に奉仕する機会としてロータリアン各自の職業を高潔なものにすること 第3 ロータリアン一人一人が、個人として、また事業および社会生活において、日々、奉仕の理念を实践すること 第4 奉仕の理念で結ばれた職業人が、世界的ネットワークを通じて、国際理解、親善、平和を推進すること。

ここに集まる理由は、人それぞれ違うと思います。

私は、このクラブに参加して、知らなかった世界に出会えたこと、知ることでもなかったであろう世界



## 《出席報告》中村委員長

正会員数 31 名。本日の出席は免除会員 6 名を含む 22 名。出席率は 78.6%です。

を知るきっかけになったこと。そして、それが自分自身を成長させ、楽しいな、と思えること。それが、このクラブに参加し続けている理由かなと感じています。

ひとりが一人に声をかけ、たとえ、クラブに加入することがなかったとしても、ロータリークラブについて発信することが、よりよい社会をつくることにつながるのかなと思います。

## 《本人誕生日》

### 《野澤会員》

あつという間に71になってしまいました。昔は一番若造のロータリアンだったのですけれども、見てみたらずいぶん古くからいるようになってしまったのだと思いました。橋本精二さんは「絶対に入ったらやめなよ」と言ったのが、自分はさっといなくなってしまうって、私を残して行ってしまった。音喜多烈さんも「野澤君、黒田先生がいる限りいなきゃだめだよ」と、一緒に韓国の姉妹提携に行った時に私は幹事でやっていました。その時黒田先生は国際奉仕委員長でした。長い歴史が走馬灯のようにいろんなことを思い出します。又、歴代の会長さんの色んな事も勉強させてもらいました。一つだけ思えることは、さっきも会長さんが言った通りロータリーというのはまさに人間ウォッチングですよ、この人こんなところがあるのかと色々なことが見えるのがロータリーの一つ良いところだと思っていますから、どうぞお仕事に係るかどうか、昔はロータリーに入れば仕事で儲けられるという人もいたようだけれども、そういうのは無しに、人間幅広く社会を見られる人になっていけばいいのではないかと



と思います。今日は誕生日をお祝していただきましてありがとうございます。

#### 《小原会員》



16日で68になります、先月西尾会長が渡されたリストを見ますと、会員31名中長嶺さんがまん中でその次が私、長嶺さんの下でクラブ内で17番目の年齢ということになります。入会歴を見たら結構古くなっているので驚きました。先月15歳の愛犬が死んでしまい、朝の散歩が無くなってちょっと運動不足になっていますので、少し涼しくなったら散歩でもしようかと思っています。

#### 《配偶者誕生日》



西尾会長

#### 《幹事報告》慶徳幹事



##### ・理事会報告

○9月のプログラム、9月2日(木)コミュニケーション委員会担当例会、9月9日(木)会員卓話、9月16日(木)、18日(土)に変更、秋のスポーツ例会、カワヨグリーン牧場でパークゴルフ、会費は会員、家族とも3,000円、小学生1,000円、幼児無料。9月23日(木)祝日につき休会、9月30日(木)会員卓話です。

○9月12日のロータリー奉仕デーは八戸東RCと一緒に種差海岸清掃に参加しますのでご参加ください。  
○蕪嶋神社に東日本大震災復興10周年として植える桜の木に八戸南ロータリークラブ寄贈と記載したプレートをつけることで進めています。

○10月14日の国際奉仕委員会担当例会での米山奨学生が決まりました、タイ出身、弘前大学3年生、チャントラカーンターノン、サスイワラーさんという女性の方がいらっしゃいます。

・鈴木元会員より暑中見舞いが届いています、神戸西神RCの会長さんが例会の中で当クラブのバナーを紹介してくれたそうです。

・今月のロータリーレートは1ドル110円です。

・ガバナー公式訪問の集合写真をお渡ししています、1枚1,000円です。

・八戸RCよりメーキャップのお知らせです、引き続き例会場入り口でメーキャップを受け付けていますがお越しの際はマスクの着用をお願いいたします、8月の例会変更はございません。ということです。

・ザ・ロータリアンの英語版が届いています。

#### 《ニコニコボックス》米内副委員長

西尾会長：西村会員増強委員長、よろしくお願いたします。

慶徳幹事：西村委員長、本日はよろしくお願いたします。

久保田会員：石橋さん、忘れ物ありがとうございます。

米内会員：写真撮影ありがとうございます。西村委員長よろしくお願いたします。

清川会員：ニコニコ

西村会員：会員増強委員会担当例会です。よろしくお願いたします。

本人誕生日：野澤会員、小原会員



#### 《ロータリー財団委員会》吉田賢治委員長



本日西尾会長よりポリオプラスへの寄付を頂戴しました。ありがとうございます。

先週7月31日の土曜日に地区ロータリー財団セミナーがズーム会議で行われました。当クラブからは西尾会長、熊谷副会長、大橋SAA、清川会計、橋本社会奉仕委員長と私がホテルから参加しました。長嶺PGがアドバイザーという形で出席し、最新ロータリー財団情報というお話をされました。この会議で成田ガバナーの挨拶の後、各委員長からの報告、成田ガバナーから年度計画のお話があり、引き続き各クラブから補助金プロジェクトの報告がありました。コロナの影響で予定のプロジェクトが出来ずコロナ関係の物品の寄付が多かったです。当クラブは第27回のよろず相談を行ったという報告をさせていただきました。クラブメンバーの専門性を活かした事業を行っているということを誇らしく思いながら報告させていただきました。皆さんこれからもよろしくお願いたします。

#### 《会員増強委員会》西村委員長

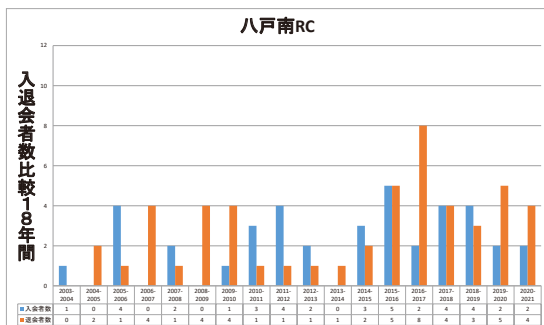
会員勧誘用のパンフレットがやっと完成しました。皆様のお手元に2部ずつお渡ししていますので会員勧誘の機会がありましたら是非活用してください。事務局の方に沢山ありますのでどんどん使っていただきたいと思います。



昨年の担当例会で前委員長の米内さんが南グループ9クラブの入退会者のデータを大変きれいにまとめてくれました。大変すばらしいデータでしたのでそれを基にして今年1年間のデータを加えたグラフを作ってみました。今回のデータを加えるには事務局の赤穂さんに大変お手数をおかけしました。これは2020年から21年のデータを加えた18年間のグラフになります。開設順ですので最初に八戸ロータリークラブさんです、18年間で入会94名、退会115名で21名の減です。八戸ロータリーさんは2,3年のサイクルで転勤する支店長クラスの方が多くおられるので入会、退会が多いのはやむを得ないかと思われました。次に東ロータリークラブさんです。18年間で入会36名、退会33名で3名の増加です。三戸ロータリークラブさん、10名入会、19名退会で9名の減少です。五戸ロータリークラブさん、14名入会、33名退会で19名の減少です。昨年は3名の退会者があつ



たようです。郡部の老舗のロータリークラブさんがちょっと苦戦しているのかなという印象を受けました。南部ロータリークラブさん、8名入会、11名退会で3名の減少です。昨年と今年は入退会者は無かったようです。北ロータリークラブさん、33名入会、27名退会で6名の増加になっています。次に我が南ロータリークラブですが36名入会、51名退会で15名の減少です。直近の1年間では入会2名、退会4名になっています。中央ロータリークラブさん、41名入会、44名退会で3名の減少です。こちらは衛星クラブを作った関係で入会、退会の多い年度がありました。西ロータリークラブさんは年数が浅いので入退会者の数はあまり参考にならないかと思えます。これまでの所をまとめてみた感じでは比較的規模が似ている東ロータリークラブさん、北ロータリークラブさんと南ロータリーを比べてみると分かりやすいと思っています。入会者数では東クラブさんが36名、北クラブさんが33名、南が36名でほぼ同じですが、退会者数は東クラブさん33、北クラブさん27に対して南は51名で残念ながら南ロータリークラブの退会が断然多いということが分かります。これを読み解いてみますと、前回米内さんが指摘されましたように、我がクラブでは入会活動は活発で比較的うまくいっているのに退会者がそれ以上に多い事が分かります。その辺が会員増強の1つのポイントであるということが浮かび上がっていると思います。



退会防止活動についてはマイロータリーなどを検索しますと様々な提言が見つかります。その中で、会員維持力を高める為にまず退会理由を考えるというセクションがありましたのでそれを参考にして、私なりの考察も加えて作ってみました。入会年次別に出ております、先ず入会1年以内の退会には十分な教育を受けられなかったとか経済的な負担が思ったより多いというようなことが多いようです。期待したほどの会員同士の交流がなかったということもあります。対策としてはクラブ全員で入会者を歓迎する、楽しく活気があり堅苦しくない雰囲気を作るなどがあります。大事なのはやっぱり新会員への十分な教育、メンバーとの交流を深めてもらうことだと思っています。メンターというのは新会員や若い会員に対する指導的な事をする方ですが、私の入会したときには石橋会員が私の紹介者だったので数ヶ月私の隣にぴったりと座ってくれ、いろんなことを教えてくれたのがとても助かったという記憶が残っています。1～2年後の退会では、クラブに溶

け込めなかった、期待したほどの親睦がなかった、多忙で出席規定を守れなかった等があります。やはりこの時期の会員の方にも誰かがしっかりとついて指導、教育をするというようなことがなされていればより良いのかなということを感じました。積極的にアイデアを出してもらってそれを取り入れるという工夫も考えられます。3～5年の間で特徴的なのは、クラブの運営やリーダーに不満を感じた、というようなことがだんだん出てくる時期です。対策としてはリーダー的な役割を担ってもらい、役員、会長、地区活動への参加をしてもらうなどが考えられます。私の場合でも入会4年目で突然会長をすることになってしまいましたが大変戸惑ったのですが、やらせてもらって大変良い経験になったと感じております。今の西尾会長は大変若い会長ですが力のある会員を抜擢するのはとてもよい事だと思っています。だいぶたってから退会する方もいらっしゃいます、だんだん関心を持ってなくなっていくことがあったり、仕事をやめたり、家庭の事情、経済的な事情で退会する方もいらっしゃいます。やはりコミュニケーションをとることが大事だと考えられております。最後は私が加えたものですが退会された方がいた場合どうするか、退会された方へのケアもとても大事なと時々感じます。中にはクラブに対してネガティブな思いをもって退会される方がおられます。そういう方はマイナスのイメージを拡散することがあります。ですから退会者があつたら、退会したから関係ないんだということではなく、退会後も、できれば変わらぬ交流を行っていければ良いのかなというように感じておりました。

会員増強というのは私にとって苦手な分野で何を話せばよいのかと思ったのですけれども、退会防止だけで会員増強を語ることはもちろんできません。先日西尾会長がおっしゃっていましたが会員をそのまま維持するだけでは会員の平均年齢は毎年1才ずつ上がっていき、会はだんだん老いていきます。今回は会員増強について真剣に考える機会をいただきましたけれども、大事なことは基本的な事だと私は考えています。1つ目は、例会が面白くて魅力的である事、2つ目は魅力的な会員が数多く在籍していることだと思っています。私たち1人1人が、後から入ってくる会員が見て見習いたいと思える先輩会員であるかどうかということが大事だと思っています。そうすれば退会しようと思える会員はずっと減ると思います。せつかく新会員が入会してきても、例会や私たちが新会員を失望させることがあれば、それは残念な事ではないでしょうか。新会員の勧誘には私は全然自信はありませんけれども、退会防止のためにクラブの魅力高める為になにがしかの貢献は出来るのかなと考えています。それは皆さん全員で出来ることです。日々の活動で、日々の言動の積み重ねで会員増強を図って行きたいと思っています。

## 会員増強委員会担当例会

2021 AUG 5th

1

## 会員維持能力を高める

- ▶退会の理由を考えてみよう

2

### 入会后1年以内の退会

- ▶入会后にロータリーに関する十分な教育を受けられなかった
- ▶経済的な負担が思ったより多い
- ▶期待したほどの会員同士の交流がなかった

#### 対策

- ▶クラブ全員で入会者を歓迎する
- ▶楽しく、活気があり、堅苦しくない雰囲気をつくる
- ▶メンターを決め、メンターはクラブの文化と伝統を新会員に伝え、他の会員との交流を援助する
- ▶新会員を委員会活動に抜擢する

3

### 入会1～2年後の退会

- ▶クラブに溶け込めなかった
- ▶期待したほどの親睦がなかった
- ▶多忙で出席規定を守れなかった

#### 対策

- ▶会員が関心のある活動や委員会に参加できるようにする
- ▶クラブの親睦や活動を活性化させるアイデアを募り、取り入れる
- ▶インターアクトクラブなどの連絡担当を担い、若者との交流を図る
- ▶新会員だけでなく、入会1～2年後の会員にもメンターを付ける

4

### 入会3～5年後の退会

- ▶期待したほどの親睦がなかった
- ▶クラブの運営やリーダーに不満を感じた

#### 対策

- ▶リーダー的な役割を担う機会が必要（役員、会長、地区活動への参加など）
- ▶会員が自分の専門知識やスキルを活用できる機会を設ける

5

### 入会后10年以降の退会

- ▶例会や活動に関心を持ってなくなった
- ▶退職、家庭の事情、経済的な負担、健康上の理由など

#### 対策

- ▶できるだけ対話の機会を設ける。退職などの理由自体は変えられないが、事情・心情を共有することで、退会を避けられる場合もある
- ▶経済的な負担を感じている場合は、会費の軽減を検討する

6

### もし、退会された方がいたら・・・

#### 退会された方のケアも必要です

- ▶ロータリークラブに対して、ネガティブな想いを持っていることが多い
- ▶（誤った）マイナスのイメージを拡散する

#### 対応

- ▶メンター、紹介者、親しかった会員が、退会後も変わらない交流を心掛ける

7